Дата поступления рукописи в редакцию: 12.03.2026 г.
Дата принятия рукописи в печать: 07.04.2026 г.
DOI: 10.24412/2782-3849-2026-3-172-179

СТАХЕЕВА Любовь Михайловна,
кандидат экономических наук, доцент,
доцент кафедры экономики, бухгалтерского
учета и финансового контроля
Уральского государственного аграрного университета,
e-mail: staheeva53@mail.ru

БАТЫРШИНА Эльвира Ришатовна,
кандидат сельскохозяйственных наук, доцент,
доцент кафедры овощеводства и плодоводства имени Н.Ф. Коняева
Уральского государственного аграрного университета,
e-mail: batirschina.elya@yandex.ru

БАБКИНА Анна Анатольевна,
старший преподаватель кафедры математики и ИТ
Уральского государственного аграрного университета,
e- mail: anna-alikieva@mail.ru

ПИЛЬНИКОВ Леонид Николаевич,
старший преподаватель кафедры
техносферной и экологической безопасности
Уральского государственного аграрного университета,
e-mail: pilnikov960@mail.ru

ФЕТИСОВА Анастасия Викторовна,
старший преподаватель кафедры
менеджмента и экономической теории
Уральского государственного аграрного университета,
e-mail: victorovna_eburg@mail.ru

КРОХАЛЕВ Александр Анатольевич,
старший преподаватель кафедры экономики,
бухгалтерского учета и финансового контроля
Уральского государственного аграрного университета,
e-mail: krohalev_aleksandr1989@inbox.ru

ПОНЯТИЕ И ПРИЗНАКИ НЕПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация. *Актуальность темы исследования «Понятие и признаки неплатёжеспособности предприятий» обусловлена с необходимостью выявления признаков о неплатежеспособности, и принятия предупредительных мер в ранние сроки.*

Авторами поставленная цель «Понятие и признаки неплатежеспособности предприятий» достигнута путем решения намеченных задач по ходу исследования, описаны методы, источники и практическая значимость исследуемой работы, в статье рассматривается понятие неплатежеспособности, описываются способы критерии и причины неисполнения обязательств, ее ключевые признаки, а также временные и стоимостные критерии для оценки финансовой несостоятельности предприятия. В целях предотвращения кризисных ситуаций приведены классические методы оценки неплатёжеспособности предприятий, а также современные методы оценки с использованием цифровых технологий. В заключении сказано, что современные методы оценки неплатежеспособности позволяют не только констатировать факт финансовых проблем, но и прогнозировать их возникновение, но цифровые техно-

логии не заменяют человеческий фактор, а лишь дополняют его. Арбитражные управляющие, судьи и юристы по-прежнему играют решающую роль в выработке справедливых и законных решений, а системы ИИ лишь служат помощником в анализе больших объёмов информации.

Ключевые слова*: неплатежеспособность, критерии, принципы, кризисные ситуации, задолженность, дебиторы, кредиторы.*

STAKHEEVA Lyubov Mikhailovna,
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Economics,
Accounting and Financial Control
of the Ural State Agrarian University

BATYRSHINA Elvira Rishatovna,
Candidate of Agricultural Sciences, Associate Professor,
Associate Professor of the Department of Vegetable Growing
and Fruit Growing named after N.F. Konyaev
of the Ural State Agrarian University

BABKINA Anna Anatolyevna,
Senior Lecturer,
Department of Mathematics and IT,
Ural State Agrarian
University

PILNIKOV Leonid Nikolaevich,
Senior Lecturer,
Department of Technosphere and Environmental Safety,
Ural State Agrarian University

FETISOVA Anastasia Viktorovna,
Senior Lecturer,
Department of Management and Economic Theory,
Ural State Agrarian University

KROKHALEV Alexander Anatolyevich,
Senior Lecturer, Department of Economics,
Accounting and Financial Control,
Ural State Agrarian University

CONCEPT AND SIGNS OF INSOLVENCY OF ENTERPRISES

Annotation*. The relevance of the topic of the study "Concept and signs of insolvency of enterprises" is due to the need to identify signs of insolvency and take preventive measures early.*

The authors achieved their goal "Concept and signs of insolvency of enterprises" by solving the tasks in the course of the study, described the methods, sources and practical significance of the work under study, the article discusses the concept of insolvency, describes the methods of criteria and reasons for default, its key features, as well as time and cost criteria for assessing the financial insolvency of the enterprise. In order to prevent crisis situations, the classic methods of assessing the insolvency of enterprises, as well as modern methods of assessment using digital technologies, are given. In conclusion, it is said that modern methods of assessing insolvency make it possible not only to state the fact of financial problems, but also to predict their occurrence, but digital technologies do not replace the human factor, but only complement it. Arbitration managers, judges and lawyers still play a decisive role in developing fair and legal decisions, and AI systems only serve as an assistant in analyzing large amounts of information.

Key words*: insolvency, criteria, principles, crisis situations, debt, debtors, creditors.*

Целью исследования выступает изучение понятия и признаков неплатежеспособности предприятий. Для изучения и описания исследуемой темы следует решать такие задачи:

– рассмотреть понятие неплатежеспособности;
– изучить ФЗ №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»:
– изучить и описать основные критерии определения неплатёжеспособности;
– раскрыть финансовые, экономические и юридические признаки неплатежеспособности;
– рассмотреть показатели способствующие оценить и предотвратить неплатежеспособность предприятий;
– описать выводы.

Методами исследования стали: в связи с невозможностью применения эксперимента использован теоретический и абстрактно-логический метод исследования.

При исследовании научной статьи «Понятие и признаки неплатежеспособности предприятий» были использованы ФЗ - №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве) и правовые практики, интернет ресурсы по проблеме исследования, приведенные в списке литературы.

Практическая значимость работы. Материалы исследования могут быть применены финансистами, бухгалтерами и как лекционный материал для обучающихся среднего профессионального обучения и бакалавров по дисциплине: «Экономика и организация производства», а также в научных статьях с учетом специфики темы.

Основная часть. Неплатежеспособность – это неспособность субъекта (юридического или физического лица) своевременно и в полном объеме выполнять свои финансовые обязательства перед кредиторами, контрагентами и государственными органами. Она может носить временный или хронический характер и является ключевым индикатором финансовой неустойчивости.

В законодательстве от 26.10.2002 №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве) и правовой практике выделяют две основные критерии неплатёжеспособности, неспособность исполнить денежное обязательство и недостаточность денежных средств как причина не исполнения обязательства [1; 3; 4].

1 способ. Критерии неспособность исполнить денежное обязательство – если в течении трех месяцев со дня наступившего срока оплаты, оплата не исполнена из за:

– отсутствия свободных наличных и безналичных денежных средств,
– наличия просроченной задолженности поставщикам, банкам, персоналу, бюджету, внебюджетным фондам и другим кредиторам,
– отсутствия собственных ликвидных оборотных средств.

2 способ. Критерии недостаточность денежных средств как причина не исполнения обязательства - для установления второго способа следует искать причины неисполнения обязательств, это один из главных критерий, который должен приниматься во внимание при определении признака неплатежеспособности юридического лица.

Разница между этими двумя критериями в том, что первый признак описывает само неисполнение обязательства, а второй указывает на причину такого неисполнения [2].

Рассмотрим некоторые критерии, которые могут повлиять на неплатёжеспособность *таблица 1.*

Таблица 1. Основные критерии определения неплатёжеспособности [5]:

Критерии:	Причины неплатёжеспособности:
Убытки от текущей и другой деятельности.	Проблемы с денежным потоком - отсутствие эффективной системы управления денежными потоками, нарушение договорных обязательств по оплате поставщикам и получения платежей от покупателей Убыточность может быть переходящим явлением, поэтому этот критерий рекомендуется рассматривать о временном аспекте.
Наличие просроченной задолженности.	Финансовые затруднения предприятия, неисполненные в срок обязательства по возврату денег, по ссудам банка, займам, прочим кредитам.

Превышение общей суммы финансовых обязательств над стоимостью активов.	Отсутствие средств, предприятие не в состоянии оплатить свои обязательства даже при реализации всего имущества
Неспособность погасить краткосрочные обязательства за счет имеющихся оборотных активов.	Недостаток оборотных средств, предприятия вынуждены, долгосрочные активы направлять на погашение краткосрочных обязательств
Дефицит собственных оборотных средств.	Недостаток или отсутствие собственных оборотных средств приводит к привлечению заемных средств в результате увеличивается риск непогашения долгов.
Наличие просроченной качество дебиторской задолженности,.	Это показывает несвоевременную оплату покупателей за поставленную им продукцию, что приводит к замедлению оборачиваемости активов, недостатку финансовых ресурсов для дальнейшего производства.
Наличие сверхнормативных запасов сырья и готовой продукции.	Наличие залежалых запасов и продукции, не пользующейся спросом, приводит к замедлению оборачиваемости оборотных средств, увеличению складских расходов, снижению платежеспособности предприятия. что приводит к снижению активности предприятия.
Диверсификация деятельности предприятия.	Недостаточная диверсификация деятельности предприятия, может привести как к негативным, так и положительным последствиям. Чтобы минимизировать риски, перед диверсификацией необходимо провести тщательный экономический анализ..
Нарушение ритмичности работы предприятия и продолжительные остановки производства.	Неравномерный впуск производства, и несвоевременный выпуск продукции приводить к нарушению договорных обязательств перед покупателями, что приводят к увеличению объемов незавершенного производства, невыполнению поставок по договорам,, в результате потеря постоянных клиентов, уплата штрафных санкций, что приводит к ухудшению финансового состояния предприятия.
Недальновидная инвестиционная политика	Нерациональное инвестирование средств предприятия, снижает платежеспособность.
Потеря постоянных покупателей и поставщиков.	Предприятие находится в состоянии повышенного риска неплатежеспособности, на поиск стабильных клиентов нужно время для выхода на рынок, реклама и др.
Неблагоприятные изменения в портфеле заказов.	Спад потребности заказов, спад производства приводит к снижение прибыли, тем самым к неплатежеспособности.
Трудовые конфликты.	Приводит к росту текучести кадров предприятия и потере квалификационных работников и ценных руководителей.

Как видно из данной таблицы неплатежеспособность тесно связана с понятием банкротства, которая проявляется через ряд критериев и причин и возникновения, которые могут быть как явными, так и косвенными. Их своевременное выявление позволяет предотвратить кризисные ситуации и минимизировать риски банкротства. Следует в любом случае разработать план действий, направленный на стабилизацию деятельности предприятия в целях недопущения до банкротства [9].

Признаки неплатежеспособности [14]:

1. Финансовые признаки неплатежеспособности проявляются в неликвидности баланса организации, неспособность в долгосрочной перспективе погашать свои обязательства из-за недостатка денежных средств и других ликвидных активов и могут проявиться [6]:

Просроченная задолженность:

– по кредитам и займам – систематические задержки платежей по банковским кредитам, микрозаймам, облигациям,
– перед поставщиками и подрядчиками – неоплата товаров, услуг в срок, указанный в договорах,
– по налогам и сборам – накопление недоимки перед бюджетом, пенями и штрафами,
– по заработной плате – задержки выплат сотрудникам свыше 15 дней (в РФ это основание для проверки и возможного возбуждения дела о банкротстве).

Дефицит ликвидности [12]:

– отсутствие свободных денежных средств на расчетных счетах при наличии значительных текущих обязательств,
– неспособность конвертировать материальные активы в денежные активы, приводит к затовариванию складских помещений товарами, и к накоплению просрочек и ухудшению репутации.,
– использование «долговой пирамиды» – погашение старых долгов за счет новых займов,

Отрицательные финансовые показатели [14]:

– чистые убытки в отчетности за несколько периодов подряд,
– снижение выручки при росте затрат (например, из-за падения спроса или неэффективного управления),
– ухудшение коэффициентов ликвидности (текущей, быстрой, абсолютной) ниже нормативных значений.

2. Экономические признаки неплатежеспособности, связаны с анализом обстоятельств, которые приводят предприятие к неспособности оплатить долговые обязательства. При анализе сравниваются относительные и абсолютные показатели неплатёжеспособности, если абсолютная величина превышает относительную величину, то предприятие считается неплатежеспособным, это показывает, что долговые обязательства превышают стоимость всего актива предприятия и при этом могут быть [11]:

– сбои в основной деятельности,
– перебои с поставками сырья из-за отсутствия предоплаты,
– остановка производства по причине нехватки оборотных средств,
– срыв контрактов из-за ненадежности компании,
– потеря ключевых контрагентов,
– отказ партнеров работать на условиях отсрочки платежа,
– уход крупных клиентов к конкурентам из-за срывов поставок,
– неэффективное управление финансами,
– отсутствие бюджетирования и финансового планирования,
– неконтролируемый рост кредиторской задолженности,
– инвестиции в убыточные проекты без анализа окупаемости.

3. Юридические и внутренние признаки неплатежеспособности связаны с формальными критериями, закреплёнными в Федеральном законе от 26.10.2002 №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» [3]:

– судебные иски и взыскания,
– подача кредиторами заявлений о взыскании долгов через суд,
– арест счетов и имущества.
– требования банков и кредиторов,
– досрочное погашение кредитов,
– мировое соглашение,
– перевод компании на индивидуальные условия обслуживания (например, повышенные проценты),
– репутационные потери,
– снижение кредитного рейтинга,
– отказ банков открывать расчетные счета или предоставлять кредитные линии.

4. Косвенные признаки неплатежеспособности могут свидетельствовать о надвигающихся финансовых проблемах должника, но не означает автоматического признания банкротства, это могут быть:

– регулярные просрочки по кредитам,
– отсутствие средств, для выплаты зарплаты работникам,
– потеря, ключевых клиентов,
– низкое качество товаров или услуг должника,

– высокая зависимость от заёмных средств,
– выбор ненадёжных контрагентов.

Для предотвращения таких ситуаций следует, регулярно проводить оценку неплатёжеспособности предприятия используя данные бухгалтерского баланса и определять следующие показатели [7; 10]:

1. Коэффициент абсолютной ликвидности (Кал) [10; 15].

Коэффициент абсолютной ликвидности (Кал) — это соотношение наиболее ликвидных активов (денег и краткосрочных финансовых вложений) к неотложным и краткосрочным обязательствам. Он показывает, насколько компания окажется обеспеченной деньгами в самое ближайшее время.

Кал = (Дср +КФВ) / Коб; (1)

где:

Кал – коэффициент абсолютной ликвидности;

Дср – сумма денежных средств;

КФВ – сумма краткосрочных финансовых вложений;

Коб – общая сумма краткосрочных обязательств.

Нормальное значение коэффициента в пределах от 0,2 до 0,5. Это значит, что от 20 до 50% краткосрочных долгов компания способна погасить в кратчайшие сроки кредиторам [11].

2. Коэффициент текущей ликвидности (Ктл) [10, 16].

Коэффициент текущей ликвидности (Ктл) — это отношение стоимости оборотных активов к сумме краткосрочных обязательств компании. Он показывает, сможет ли компания выплатить долги за счёт оборотных активов.

Ктл = Обак / Кобяз (2)

где:

Ктл – коэффициент текущей ликвидности;

Обак– общее значение величины оборотных активов;

Кобз – общее значение величины краткосрочных обязательств.

Нормальное значение коэффициента (Ктл) < 1 – признак неплатежеспособности. Платежеспособного предприятия он должен быть больше 1, но и большое отклонение в сторону превышения нежелательно, это показывает о замедленном движении оборачиваемости оборотных средств, и может привести к превышению товарных запасов и неэффективности использования денежных средств.

3. Модель прогнозирования банкротства Р. Таффлера и Г. Тишоу, опирается на расчёты рентабельности активов компании, коэффициентов покрытия и доли долговых обязательств [10, 17].

Z=0,53X1+0,13X2+0,18X3+0,16X4; (3)

где:

X1 — прибыль от реализации / краткосрочные обязательства;

X2 — оборотные активы / сумма обязательств;

X3 — краткосрочные обязательства / сумма активов;

X4 — выручка от реализации / сумма активов.

Нормальное значение коэффициента Z.

Z > 0,3 - нормальное значение.

Z<0,3 - вероятность утраты платёжеспособности в ближайшей перспективе является высокой.

Приведенные пороговые значения позволяют финансистам и бухгалтерам оценить состояние неплатежеспособности предпринимательской деятельности.

Существуют множество других методов выявления неплатёжеспособности, среди них можно выделить современные методы оценки неплатёжеспособности с использованием цифровых технологий, которые позволяют [8,13]:

– выявлять текущие долги, оборотные активы предприятия, источники дохода и кредитную историю,
– отслеживать намерения кредиторов, какие кредиторы активны, какие попытаются затянуть процесс, какие могут быть согласны с предложением,
– анализ цифровой технологии может предсказать возможные сложности. позволяет участникам эффективнее планировать свои активы и принимать обоснованные решения.

Таким образом, выбор метода оценки зависит от цели анализа, доступной информации, отраслевой специфики. Современные методы оценки неплатежеспособности позволяют не только констатировать факт финансовых проблем, но и прогнозировать их возникновение, что особенно важно для своевременного принятия антикризисных мер. Несмотря на положительные моменты цифровой технологии, следует отметить, что цифровые технологии не заменяют человеческий фактор, а дополняют его. Арбитражные управляющие, судьи и юристы по-прежнему играют решающую роль в выработке справедливых и законных решений, а системы ИИ лишь служат помощником в анализе больших объёмов информации.

Список литературы:

[1] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7 (ред. от 22.06.2021) «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств»

[2] Постановление ВС РФ: при разрешении спора по подозрительной сделке нужно оценивать добросовестность контрагента должника-банкрота | Новости: ГАРАНТ.РУ. [Электронный ресурс] https://www.garant.ru/news/

[3] Федеральном законе от 26.10.2002 №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)».с последними изменениями [Электронный ресурс] https://base.garant.ru/

[4] Королева Е. В.— Анализ финансовой отчетности : учебное пособие / 2-е изд., дополн. — пос. Караваево : КГСХА, 2021. ЭБС Лань [Электронный ресурс]. https://e.lanbook.com/book/ (Дата обращения 10. 03.2026).

[5] Масленкова, О. Ф. Оценка стоимости предприятия (бизнеса) : учебное пособие / О. Ф. Масленкова. — 2-е изд., перераб. и доп. - Новокузнецк : КГПИ КемГУ, 2015. с. – 282 [Электронный ресурс] https://opac.nsuem.ru/mm/ (Дата обращения 10. 03.2026).

[6] Сиганьков, А. А. Обеспечение финансово экономической корпоративной безопасности [Москва :РТУ МИРЭА, 2024. - 80 с. [Электронный ресурс]. URL https://elib.wkau.kz/lib/document/ (Дата обращения 10. 03.2026).

[7] Сименко И. В Финансовый анализ (продвинутый уровень): учебное пособие / под редакцией — Донецк: ДонНУЭТ имени Туган-Барановского, 2020. — 397 с. [Электронный ресурс] https://elib.wkau.kz/lib/ (Дата обращения 10. 03.2026).

[8] Стахеева Л.М., Царева С.В., Шарапова В.М., Фетисова А.В., Батракова С.И. Цифровая трансформация или цифровизация предприятия // Образование и право. 2022. № 10. С. 128-133.

[9] Стахеев Д.Э., Стахеева Л.М., Шарапов Ю.В. Разработка антикризисных мероприятий на предприятиях АПК // В сборнике: Современные проблемы финансового регулирования и учета в агропромышленном комплексе. Сборник статей по материалам III Всероссийской (национальной) научно-практической конференции с международным участием. Под общей редакцией С.Ф. Сухановой. 2019. С. 437-440.

[10] Тургунов, А. Исраилов Т.М. Основные методы прогнозирования банкротства на примере ОСОО // Бюллетень науки и практики. — 2022. — № 3. — С. 339-343. [Электронный ресурс]. https://cyberleninka.ru/ (Дата обращения 10. 03.2026).

[11] Томашевская Е. Ю. Шамкалович Е.Э. Финансовый анализ (продвинутый уровень): учебное пособие / Донецк ДонНУЭТ имени Туган-Барановского, 2024. ЭБС Лань [Электронный ресурс]. https://e.lanbook.com/book/ (Дата обращения 10. 03.2026).

[12] Экономика и организация, неплатежеспособность [Электронный ресурс] https://e.arbitr-praktika.ru/976613 (Дата обращения 10. 03.2026).

[13] Как определить неплатежеспособность должника: разные подходы. [Электронный ресурс] https://pravo.ru/opinion/255638 /(Дата обращения 10. 03.2026).

[14] Презумпция недостаточности денежных средств при неплатежеспособности [Электронный ресурс] (Дата обращения 10. 03.2026). https://www.kachkin.ru/

[15] Коэффициент абсолютной ликвидности (формула по балансу). [Электронный ресурс] https://nalog-nalog.ru/analiz (Дата обращения 10. 03.2026).

[16] Коэффициент текущей ликвидности (формула по балансу) - [Электронный ресурс] https://nalog-nalog.ru/analiz (Дата обращения 10. 03.2026).

[17] Финансовый анализ предприятия. Модель Таффлера [Электронный ресурс] https://1-fin.ru/?id=281&t=978 (Дата обращения 10. 03.2026).

References:

[1] Decision of the Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation of 24.03.2016 No. 7 (ed. 22.06.2021) “ On the application by the courts of certain provisions of the Civil Code of the Russian Federation on liability for violation of obligations”

[2] Resolution of the RF Armed Forces: when resolving a dispute on a suspicious transaction, it is necessary to assess the good faith of the counterparty of the bankrupt debtor | News: ГАРАНТ.РУ. [Electronic resource] https://www.garant.ru/news/

[3] Federal Law No. 127-FZ, dated 26.10.2002, “On Insolvency (Bankruptcy), “as last amended [Electronic Resource] https://base.garant.ru/

[4] E.V. Koroleva - Financial Reporting Analysis: Training Manual/2nd ed., Add. - pos. Karavaevo: KGSHA, 2021. EBS Lan [Electronic Resource]. https ://e.lanbook.com/book/(Accessed 10. 03.2026).

[5] Maslenkova, O. F. Valuation of the enterprise (business): textbook/O. F. Maslenkova. - 2nd ed., Revised and add. - Novokuznetsk: KSPI KemSU, 2015. from. - 282 [Electronic Resource] https://opac.nsuem.ru/mm/ (Accessed 10. 03.2026).

[6] Sigankov, A. A. Ensuring financial and economic corporate security [Moscow: RTU MIREA, 2024. - 80 p. [Electronic resource]. URL https://elib.wkau.kz/lib/document/ (Accessed 10. 03.2026).

[7] Simenko I. B Financial analysis (advanced level): textbook/edited by Donetsk: Tugan-Baranovsky DonNUET, 2020. - 397 p. [Electronic resource] https://elib.wkau.kz/lib/ (Accessed 10. 03.2026).

[8] Stakheeva L.M., Tsareva S.V., Sharapova V.M., Fetisova A.V., Batrakova S.I. Digital transformation or digitalization of the enterprise//Education and law. 2022. № 10. S. 128-133.

[9] Stakheev D.E., Stakheeva L.M., Sharapov Yu.V. Development of anti-crisis measures at agricultural enterprises//In the collection: Modern problems of financial regulation and accounting in the agro-industrial complex. Collection of articles based on the materials of the III All-Russian (national) scientific and practical conference with international participation. Edited by S.F. Sukhanova. 2019. S. 437-440.

[10] Turgunov, A. Israilov T.M. The main methods for predicting bankruptcy on the example of OSOO//Bulletin of Science and Practice. — 2022. — № 3. - S. 339-343. [Electronic resource]. https://cyberleninka.ru/ (Accessed 10. 03.2026).

[11] Tomashevskaya E. Yu. Shamkalovich E.E. Financial analysis (advanced level): training manual/ Donetsk DonNUET named after Tugan-Baranovsky, 2024. EBS Lan [Electronic Resource]. https ://e.lanbook.com/book/(Accessed 10. 03.2026).

[12] Economy and organization, insolvency [Electronic resource] https ://e.arbitr-praktika.ru/976613 (Accessed 10. 03.2026).

[13] How to determine the insolvency of the debtor: different approaches. [Electronic resource] https://pravo.ru/opinion/255638/(Accessed 10. 03.2026).

[14] Presumption of insufficiency in case of insolvency [Electronic resource] (Accessed 10. 03.2026). https://www.kachkin.ru/

[15] Absolute liquidity ratio (balance sheet formula). [Electronic resource] https://nalog-nalog.ru/analiz (Accessed 10. 03.2026).

[16] Current liquidity ratio (balance sheet formula) - [Electronic resource] https://nalog-nalog.ru/analiz (Circulation date 10. 03.2026).

[17] Enterprise Financial Analysis. Taffler Model [Electronic Resource] https://1-fin.ru/?id=281&t=978 (Accessed 10. 03.2026).

